



Pôle d'expertise Commerce International 2012

INT.04 – LA COUVERTURE DES RISQUES A L'INTERNATIONAL

Public

Responsables Achat/Export, Acheteurs, Exportateurs, Cadres et/ou collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales à l'international

Pré-requis

Aucun

Méthodes pédagogiques

Pédagogie active s'appuyant sur :

- Exercices pratiques
- Echanges interactifs avec les participants
- Utilisation des expériences des participants.

Bénéfice client (relation gain / coût)

- Acquérir les réflexes juridiques et financiers lors de la négociation des contrats.
- Devenir acteur de la compétitivité de son entreprise par une maîtrise des risques à l'international

Organisation

Durée : 2 jours

Lieux et dates :

Bourg en Bresse

04 et 05 juin 2012

Oyonnax

19 et 25 octobre 2012

Horaires : 09h00 – 12h00
13h30 – 17h30

Tarif : 650 € HT / personne
TVA 19.6 %

Objectifs pédagogiques

A l'issue de la formation, les participants sauront :

- Identifier et évaluer les différents risques d'une opération internationale du point de vue de l'acheteur ou du vendeur
- Choisir les moyens de règlement internationaux pertinents en fonction du risque commercial et du risque pays
- Appréhender les différents moyens de se couvrir contre ces risques, en déjouant les pièges

Programme

I PRESENTATION DES DIFFERENTS TYPES DE RISQUES

II. LE RISQUE D'ECHEC COMMERCIAL

III. LE RISQUE CREDIT, RISQUE MAJEUR POUR L'EXPORTATEUR:

- Notions d'instruments et de techniques de sécurisation des paiements
- Les différents instruments de paiement : ceux à usage spécifique ou limité, le chèque, le virement international, les effets de commerce
- Les différentes techniques de paiement : l'encaissement simple, le contre-remboursement, la remise documentaire, le crédit documentaire, la lettre de crédit stand-by
- Avantages et inconvénients de ces instruments et techniques de paiement

IV. LA PREVENTION DES RISQUES JURIDIQUES

- La variété des sources de droit à l'international
- Le problème du droit applicable au contrat de vente
- Les conditions générales de vente et d'achat
- Le choix du mode de résolution des litiges

V. LA COUVERTURE DES RISQUES PAYS

- Définition du risque pays
- Typologie du risque pays
- Evaluation du risque pays
- Couverture du risque pays : le recours à des garanties ou des assurances

VI. LA COUVERTURE DU RISQUE DE CHANGE

- Définition du risque de change
- Naissance et extinction du risque de change à l'import et à l'export
- Le choix de la devise de paiement
- La réduction du risque de change
- Les diverses techniques de gestion du risque de change



Chantal CHAPUIS ou Nathalie GROSBON

Tél. 04.74.45.51.51

Fax 04.74.45.51.44

TERTIA FORMATION

90 rue Henri de Boissieu

01000 BOURG-EN-BRESSE

Catherine DUPERTUIS

Tél 04.74.77.64.95

Fax 04.74.77.43.79

TERTIA FORMATION

Maison des Entreprises

180 rue Pierre et Marie Curie

BELLIGNAT – 01100 OYONNAX

E-mail : contact@tertia-formation.fr / Site WEB : www.tertia-formation.fr